

Lundi

Matin

- Introduction à la OncoSTART Summer School
- Quel outil pour penser son Business Model ? *(Coach)*
- Qu'est-ce que le Business Model CANVAS ? *(Coach + Entrepreneurs)*

Après-Midi

- Quels sont les besoins médicaux en oncologie ? *(Clinicien PU-PH)*
 - Comment choisir son positionnement et /ou son indication en oncologie ? *(Expert Marketing)*
 - Comment formaliser une proposition de valeur ? *(Expert)*
 - Session de travail personnelle sur les projets des participants, accompagnés par un coach
-

Mardi

Matin

- Quelles sont les tendances du marché de l'oncologie en terme de technologies ? *(Expert Innovation)*
- Qui sont les acteurs de l'écosystème ? Comment est organisé le système de santé ? Pourquoi bien identifier les acteurs de la chaîne de valeur ? *(Expert)*

Après-midi

- Quelles sont les attentes des clients ? *(Industriels, Responsable des achats en hôpital)*
 - Comment communiquer de façon impactante sur son projet ? *(Responsable communication)*
 - Session de travail personnelle sur les projets des participants, accompagnés par un coach
-

Mercredi

Matin

- Quelles stratégies mettre en place pour des partenariats efficaces ? Rôle de l'alliance management ? *(Responsable Alliance Management)*
- Comment prendre en compte les besoins des patients dans la construction de sa solution/de son projet ? *(Association de patients)*

Après-midi

- Comment structurer son équipe ? *(Responsable des Ressources Humaines)*
 - Comment définir sa stratégie de Propriété Intellectuelle ? *(Expert PI – Mandataire Européen)*
 - Comment financer son projet ? *(Institutionnel, Fond d'Investissement, Business Angel)*
 - Session de travail personnelle sur les projets des participants, accompagnés par un coach
-

Jeudi

Matin

- Comment bien définir les parcours réglementaire et accès marché de ma solution ? *(Expert Réglementaire et Market Access)*
- Comment choisir la ou les activités clefs de mon entreprise ? *(Association d'entreprises de la Santé)*

Après-midi

- Comment identifier les partenaires clés de développement ? *(Experts)*
 - Comment identifier les opportunités de collaboration avec d'autres acteurs (chercheurs, cliniciens, patients...) ? *(Membres du Consortium OncoSTART)*
 - Comment contractualiser et négocier des partenariats ? *(Avocat spécialisé)*
 - Session de travail personnelle sur les projets des participants, accompagnés par un coach
-

Vendredi

Matin

- Qu'attendent les investisseurs ? Quels sont leurs critères d'investissement ? *(Investisseur, Directeur Financier)*
- Comment établir sa stratégie financière ? Quel type de pilotage mettre en oeuvre ? *(Directeur Financier)*

Après-midi

- Présentation du Business Model Canvas devant le Panel. *(Panel de personnalités qualifiées)*