

ONCOSTART SUMMER SCHOOL

18 - 22 septembre 2023
PARIS

ENTREPRENDRE CONTRE LES CANCERS



Le consortium OncoSTART



Vous êtes un porteur de **projet d'innovation** dans le domaine de l'**oncologie**,
et souhaitez vous lancer dans l'**entrepreneuriat** ?

Vous êtes en train ou avez créé votre **start-up** dans le domaine
de la lutte contre les **cancers** ?

La **Summer School OncoSTART** a été conçue et organisée par le consortium OncoSTART pour accompagner les entrepreneurs du domaine de l'oncologie dans définition de leurs **business models**.

L'objectif est, en une semaine intensive, de vous apporter les **connaissances** et les **outils** nécessaires pour accélérer le développement de votre projet.

Vous assisterez à des **séminaires**, des **tables rondes** ou encore des **témoignages** qui vous aideront à approfondir vos connaissances spécifiques au marché de l'oncologie et élargir votre réseau.

Pendant toute la semaine, vous serez accompagné par un **coach** qui vous aidera à appliquer les acquis de la journée à **votre propre projet**.

En fin de semaine, vous aurez l'opportunité de présenter votre projet et votre travail de la semaine devant un **panel de personnalités qualifiées** qui vous feront leurs retours !

PRISE EN CHARGE DE LA **FORMATION**

Le tarif de la formation est de 990€ (HT).

Il comprend les 5 jours de la formation, avec les déjeuners et pauses.

Suivant votre situation, le coût de la formation peut être pris en charge par votre **OPCO, Pôle Emploi, Service de formation continue**.

Nous contacter pour toute demande à contact@oncostart.fr

Programme Prévisionnel de la Summer School OncoSTART



Matin

- Introduction à la OncoSTART Summer School
- Quel outil pour penser son Business Model ? *(Coach)*
- Qu'est-ce que le Business Model CANVAS ? *(Coach + Entrepreneurs)*

Après-Midi

- Quels sont les besoins médicaux en oncologie ? *(Clinicien PU-PH)*
- Comment choisir son positionnement et /ou son indication en oncologie ? *(Expert Marketing)*
- Comment formaliser une proposition de valeur ? *(Expert)*
- Session de travail personnelle sur les projets des participants, accompagnés par un coach

Matin

- Quelles sont les tendances du marché de l'oncologie en terme de technologies ? *(Expert Innovation)*
- Qui sont les acteurs de l'écosystème ? Comment est organisé le système de santé ? Pourquoi bien identifier les acteurs de la chaîne de valeur ? *(Expert)*

Après-midi

- Quelles sont les attentes des clients ? *(Industriels, Responsable des achats en hôpital)*
- Comment communiquer de façon impactante sur son projet ? *(Responsable communication)*
- Session de travail personnelle sur les projets des participants, accompagnés par un coach

Matin

- Quelles stratégies mettre en place pour des partenariats efficaces ? Rôle de l'alliance management ? *(Responsable Alliance Management)*
- Comment prendre en compte les besoins des patients dans la construction de sa solution/de son projet ? *(Association de patients)*

Après-midi

- Comment structurer son équipe ? *(Responsable des Ressources Humaines)*
- Comment définir sa stratégie de Propriété Intellectuelle ? *(Expert PI – Mandataire Européen)*
- Comment financer son projet ? *(Institutionnel, Fond d'Investissement, Business Angel)*
- Session de travail personnelle sur les projets des participants, accompagnés par un coach

Matin

- Comment bien définir les parcours réglementaire et accès marché de ma solution ? *(Expert Réglementaire et Market Access)*
- Comment choisir la ou les activités clefs de mon entreprise ? *(Association d'entreprises de la Santé)*

Après-midi

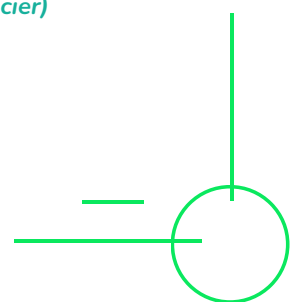
- Comment identifier les partenaires clés de développement ? *(Experts)*
- Comment identifier les opportunités de collaboration avec d'autres acteurs (chercheurs, cliniciens, patients...) ? *(Membres du Consortium OncoSTART)*
- Comment contractualiser et négocier des partenariats ? *(Avocat spécialisé)*
- Session de travail personnelle sur les projets des participants, accompagnés par un coach

Matin

- Qu'attendent les investisseurs ? Quels sont leurs critères d'investissement ? *(Investisseur, Directeur Financier)*
- Comment établir sa stratégie financière ? Quel type de pilotage mettre en oeuvre ? *(Directeur Financier)*

Après-midi

- Présentation du Business Model Canvas devant le Panel. *(Panel de personnalités qualifiées)*



QU'EST-CE QUE C'EST ?

Coordonné par l'accélérateur MATWIN, le consortium OncoSTART regroupe aujourd'hui 13 acteurs experts de la recherche et l'innovation contre les cancers, soucieux de rassembler leurs forces pour promouvoir et soutenir l'entrepreneuriat français en oncologie.

LES MEMBRES



LES ACTIONS ONCOSTART

Les actions du consortium ont pour but de favoriser l'entrepreneuriat dans la lutte contre les cancers et s'articulent autour de 3 piliers :
Sensibilisation, Formation et Accélération

OncoSTART propose un continuum d'actions permettant une réponse individualisée adaptée aux besoins spécifiques de chaque porteur de projet. Organisé comme une boîte à outils, OncoSTART repose à la fois sur des actions proposées par ses membres, et des actions communes au consortium.

Plus d'informations, rendez-vous sur le site OncoSTART :

www.oncostart.fr



Summer school OncoSTART



Date & Lieu

18 au 22 sept 2023 - Paris



Tarif

990 €

*5 jours de formation, Déjeuners
et pauses incluses, HT*



Participants

25 places max



Equipement

recommandé

Ordinateur portable



Des questions ?

contact@oncostart.fr